

OMZETCOACH.NL

Zoek en vind jouw omzetkansen rechtstreeks op LinkedIn

Stap 1 zet je taalinstellingen op Engels, je kunt dit altijd weer makkelijk terugzetten op Nederlands

The image shows a screenshot of the LinkedIn mobile app interface. At the top, there is a navigation bar with icons for Jobs, Messaging, Notifications, and Me. The 'Me' icon is circled in green. Below the navigation bar, the user's profile is visible, including a profile picture and the name 'Franck Fieleton'. Underneath the profile, there is a section for 'ACCOUNT' with options like 'Settings & Privacy', 'Premium subscription settings', and 'Help Center'. The 'Language' option is circled in green. Below the 'ACCOUNT' section, there are three tabs: 'Account', 'Privacy', and 'Advertenties'. The 'Account' tab is selected and circled in green. In the 'Account' section, there is a 'Taal' (Language) section with a dropdown menu. The dropdown menu is open, showing 'Nederlands (Nederlands)' as the selected option, which is circled in green. The text below the dropdown menu reads: 'Laat ons weten welke taal u het liefst gebruikt op LinkedIn. U kunt dit op elk gewenst moment wijzigen.'

Language

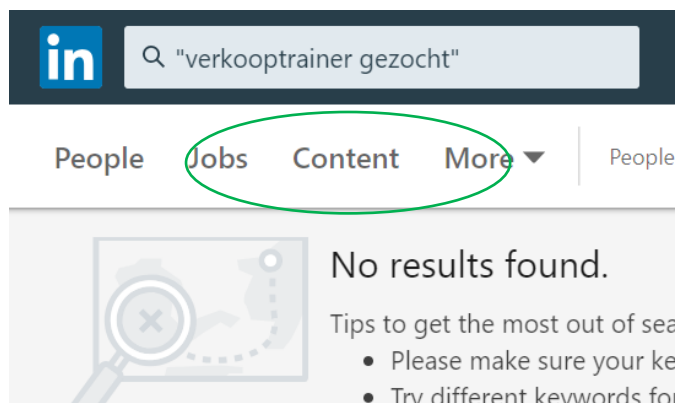
Select the language you use on LinkedIn

Let us know which language you're most comfortable using on LinkedIn. You can change it back at any time.

English (English)

Stap 2 ga naar het zoekscherm op LinkedIn en type een voor jou relevante zoekterm in. Zo typ ik bijvoorbeeld "verkooptrainer gezocht" en klik op het vergrootglas. Als je aanhalingstekens gebruikt zoekt LinkedIn op de specifieke woordcombinatie.

Het lijkt in eerste instantie of LinkedIn niks vindt MAAR klik vervolgens op CONTENT.

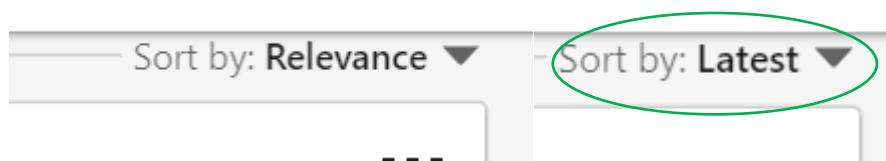


En er verschijnen zoekresultaten



We zijn er nu nog niet helemaal.....

Stap 3 klik rechtsboven bij de eerste bijdrage op "sort by Latest" de zoekfunctie staat standaard op "sort by Relevance"



Nu komen de **meest recente bijdrages** naar boven die jouw zoekterm bevatten.

Hoe realiseerde ik 10.000 euro extra omzet?

Ik zocht op sales trainer en vond een bijdrage van Irina Noordam van de Gemeente Den Haag. Na contact van mijn kant en het toepassen van een sociaal verkopen strategie was de basis voor een samenwerking gelegd en de posts hieronder vertellen de rest.



Irina Noordam ...
Verbindende, resultaatgerichte proces-en projectmanager Economie & Arbeidsm...
6mo

Training Social Selling door de altijd positieve, enthousiaste en competente **Franck Fielemont** van omzetcoach.nl voor de ondernemers/deelnemers aan de pilot "Ondernemend uit de bij ...see more



Irina Noordam ...
Verbindende, resultaatgerichte proces-en projectmanager Economie & Arbeidsm...
5mo • Edited

Vandaag dag 2 van de training Social Selling door de enthousiaste **Franck Fielemont** van www.omzetcoach.nl. En de vrolijke **Ingrid Vente** van www.remedialartist.nl maakt toffe levendige profielfoto's van de deelnemers aan de pilot Onda ...see more



Dat de trainingen ook nog effectief zijn gebleken blijkt uit de volgende post, inmiddels zijn naast de trainingen ook meerdere deelnemers in persoonlijke omzetcoachingstrajecten gestart.

Irina Noordam ...
Verbindende, resultaatgerichte proces-en projectmanager Economie & Arbeidsm...
3w

Vandaag ben ik gedechargeerd van mijn rol als projectleider van de pilot "Ondernemend uit de bijstand". Wat een ontzettend tof project dat ik samen met hele lieve, betrokken en fijne collega's mocht leiden :) Met een borrel en kadootjes heb ik vanmiddag (voor nu) afscheid genomen van het Actieprogramma Sociaal Ondernemerschap.

De resultaten in de pilot zijn nog meer reden om geweldig trots te zijn. In het individuele spoor zijn 77 deelnemers gestart en hiervan zijn er 24 uit de uitkering!

Stap 4 hoe dit voor jou gaat werken

Gebruik deze zoekfilter op een creatieve manier. Als mensen op LinkedIn zoeken naar hulp dan verwoorden ze dit vaak met;

- Wie kent een
- Ik ben op zoek naar
- Ik kom graag in contact met
- Wie kent een goede
- Wie heeft in zijn netwerk een
- Wie kan me helpen met
- Wie kan aanbevelen
- Etc

Vervolgens vul jij deze teksten aan met je eigen specialisme of functie

- HR adviseur
- Advocaat
- Jurist
- Budgetcoach
- Het bouwen van een website
- Nieuwe website
- Bemiddelaar
- Schoonmaakbedrijf
- Het schrijven van een boek
- Trainen van x, y, z
- Wordpress
- Etc Etc

Zonder aanhalingstekens krijg je ruimere zoekresultaten.

Voor DHL zochten we bijvoorbeeld op logistiek, magazijn, luchtvracht, nieuwe lading, nieuwe zending, warehouse in gebruik genomen, spullen te laat, nieuwe levering etc etc.



Zo ontdek je expliciete maar ook impliciete behoefte aan je dienstverlening! Vaak met telefoonnummer en contactgegevens.

Gebruik vervolgens uiteraard sociaal verkopen technieken om met de potentiële klant eerst een relatie op te bouwen, vertrouwen te creëren en toe te werken naar het verzilveren van omzetkansen. Lees hier meer over de meest effectieve verkoopmethodiek [Sociaal Verkopen](#).

Stap 5 Verbeter je eigen verkoopeffectiviteit en ga voor maximaal rendement uit jouw eigen marketing- en verkoopinspanningen

Wij helpen jou graag verder met het behalen van je omzetdoelstellingen.

Je kunt bij ons terecht voor;

- Individuele [omzetcoaching](#) gericht op concreet omzetresultaat, investeer in je eigen succes!
- Maatwerk en inhouse verkooptrainingen voor verkoopteams
- Verhogen van verkoopeffectiviteit door het optimaliseren van processen en gedrag
- [Workshops](#) en [verkooptrainingen](#) voor ondernemers en verkopers. Profiteer van onze last minute aanbiedingen!
- Op www.omzetcoach.nl vind je geheel kosteloos een waardevol werkboek Succesvol Verkopen
- Je kunt kosteloos en vrijblijvend een [Omzetgroeigesprek](#) aanvragen
- Wacht niet op kansen maar creëer jouw eigen omzetgroeisucces!

Have fun.

Jouw omzetgroei is onze passie!

Heel veel succes met je business en het toepassen van deze LinkedIn Omzettip.



Franck Fielemon, Omzetcoach

085 235 5000

06 120 120 18

Franck.fielemon@omzetcoach.nl